



Teamwork makes the dream work

Mit unseren Softwarelösungen, die wir für Unternehmen aus der Solar- und Heizungsbranche sowie für Energieversorger entwickeln, leisten wir einen Beitrag zu einer effizienten Energiewende. Unser Team wächst und sucht **per sofort / nach Vereinbarung** weitere Verstärkung.

Sales Professional Deutschschweiz (m/w/d), 80 – 100 %

Deine Aufgabengebiete als Sales Professional:

- Analyse: Evaluieren von potenziellen Neukunden in der Heizungsbranche
- Verantwortung: Vorbereitung von Kundenmeetings
- Beratung: Beratungsgespräche mit Kunden hauptsächlich per Video oder punktuell vor Ort
- Mitwirkung: Unterstützung beim Aufbau des Heizungsmarktes Schweiz
- Abwechslung: Vertrieb und Kundenberatung an Veranstaltungen und Messen
- Interaktion: Personalisierte Kundenansprache via E-Mail sowie telefonisches Nachfassen

Was dich erwartet:

- Vielfalt: Abwechslungsreiche und interessante Arbeiten
- Entfaltung: Unterstützung bei der fachlichen Weiterbildung und schnelle interne Weiterentwicklung
- Arbeit auf Augenhöhe: Raum für Inputs, flache Hierarchien und kurze Entscheidungsprozesse
- Flexibilität: Arbeitsort in den Eturnity Büros, im Home-Office oder gelegentlich unterwegs beim Kunden
- Leidenschaft: Junges und innovationsfreudiges Team in einem etablierten Unternehmen.
- Mission: Die Arbeit im Bereich der Erneuerbaren Energien leistet einen Beitrag für die Umwelt
- Leistung wird belohnt: Leistungsabhängige Vergütung

Das bringst du mit:

- Erfahrung in Beratung und Verkauf (Aussendienst), vorzugsweise beratungsintensive Produkte
- Selbständige Arbeitsweise
- Kommunikative und offene Persönlichkeit mit schneller Auffassungsgabe
- Wohnsitz in der Deutschschweiz (Netzwerk/Erfahrungen in der Heizungsbranche sehr erwünscht)
- Hohe Leistungsbereitschaft und Motivation
- Ausgezeichnete Deutsch-Kenntnisse in Wort und Schrift, Grundkenntnisse in Englisch

Du hast Lust bekommen, in unserem Team mitzuwirken?

Dann freuen wir uns auf deinen Lebenslauf mit einem kurzen Anschreiben an Roger Sutter:
Mail: jobs@eturnity.ch, Tel.: +41 77 520 50 17